LIDIA Buksak
TRENER WYSTĄPIEŃ PUBLICZNYCH

WYZWANIE

ELEVATOR PITCH,

czyli skuteczna autoprezentacja w minutę

DZIEŃ 2, zadanie 2

lidiabuksak.pl

WYZWANIE: ELEVATOR PITCH

ZADANIE 2

Dziś przyglądasz się swojemu Klientowi i konkretnie określisz jaką wartość możesz mu dać i dajesz😊

Zastanów się i wypisz odpowiedzi na pytania.

Podziel się z innymi Uczestnikami Wyzwania swoją odpowiedzią na punkt 7 zamieszczając ją pod specjalnym postem na moim fanpage, z #wyzwanieelevatorpitch.

Zapraszam Cię do komentowania wpisów innych Uczestników. Oczywiście pamiętamy, że wszyscy się uczymy, więc życzliwość jest podstawą 😊

Warto być aktywnym, bo czekają nagrody 😊

A więc: do roboty😊

1. Kto jest Twoim Klientem, dla jakiej branży pracujesz?

.....

.....

.....

.....

2. Zastanów się jakie problemy mają Twoi Klienci, co ich boli?

.....

.....

.....

.....

WYZWANIE: ELEVATOR PITCH

ZADANIE 2

3. Czego potrzebują? Co by rozwiązało ich problemy?

.....
.....
.....
.....

4. Jak Ty, Twoja firma, Twój produkt lub usługa rozwiązuje te problemy?

.....
.....
.....
.....

5. W czym pomagasz Twoim klientom?

.....
.....
.....
.....

6. Co zyskują klienci dzięki Tobie? Daj konkretne przykłady swoich wyników.

.....
.....
.....
.....

WYZWANIE: ELEVATOR PITCH

ZADANIE 2

7. **Jednym zdaniem: Jaka jest Twoja największa wartość, którą możesz dać swojemu klientowi i w jaki sposób to robisz, w czym i jak pomagasz klientowi?**

……

……

……

……